



# Säljassistent

## Du är driven, utåtriktad och serviceorienterad!

Arbetet som Säljassistent är en deltidstjänst om 80% och har fokus på vår utbildningsverksamhet. Du kommer att ansvara för kundkontakter och försäljning, uppdatering av vårt CRM-system, administration av kursanmälningar samt arrangemang av utbildningar och andra möten. Du kommer även att vara behjälplig vid framtagning av marknadsföringsmaterial. Du rapporterar till vår Försäljningschef och kommer också att assistera honom med uppföljning och utvärdering av genomförda aktiviteter.

Med hög aktivitetsnivå utvecklar du relationerna med befintliga kunder, prospekterar nya kunder och kontakter varma leads.

Vi ser gärna att du kan börja snarast möjligt och befattningen är ett föräldravikariat till och med den 31 december 2017.

## Vi har mycket att erbjuda!

Vid ett utvecklingsamtal uttryckte en av våra senast anställda medarbetare att "här är det lätt att trivas och känna arbetsglädje". Denna uppfattning är utmärkande för oss och ingredienserna för att åstadkomma detta är flera. Vi jobbar med det vi brinner för, stöttar varandra samt har en härlig stämning och nära till skratt. Vidare är vi ambitiösa och har höga kvalitetskrav på arbetet vi utför.

Vi kan garantera att du kommer att få intressanta arbetsuppgifter som utvecklar, ha kul på jobbet och att arbeta tillsammans med de bästa i branschen. Till detta kan läggas att arbetet vi utför är riktigt meningsfullt och att vi gör skillnad. En härlig känsla att gå hem med efter arbetsdagen!

## Det här är du!

- ▶ Du har stort eget driv med fallenhet för att arbeta självständigt och är något av en resultatjägare. Med ett trevligt bemötande och en relationsbyggande förmåga skapar du goda affärer och nöjda kunder. Du är duktig på att arbeta med telefonen som verktyg och är även bra på att knyta kontakter.
- ▶ Du har god förmåga att organisera ditt arbete på ett systematiskt och effektivt sätt.
- ▶ Du har en öppen personlighet och likt oss andra ser du möjligheter samt har nära till glädje och skratt.

Vi tänker oss att en lämplig bakgrund är adekvat eftergymnasial utbildning, gärna inom marknadsföring, och att du har arbetat med service, administration och/eller kundkontakt. Har du erfarenhet av försäljning är det ett plus.

## Välkommen med din ansökan!

Vill du bli en av oss så sök omgående, dock senast den 20 mars. I denna rekrytering samarbetar vi med Camilla Hefvelin på Clienta Kompetensförsörjning och du är välkommen att skicka din ansökan och CV till [camilla.hefvelin@clienta.se](mailto:camilla.hefvelin@clienta.se).



Trivectorkoncernen

010-456 56 00 · [www.trivector.se](http://www.trivector.se)

*Trivector är ett växande konsult- och utvecklingsföretag med tre verksamhetsbolag inom trafik, verksamhetsutveckling och teknik. Koncernen har nästan 100 medarbetare, men vi behöver omgående bli fler. På ett hållbart sätt arbetar vi med utveckling, forskning och konsultinsatser i ett kreativt och positivt arbetsklimat, präglat av hög kompetens och stor respekt för människors vilja och förmåga att lära och utvecklas.*